



Sie lieben den  
**Verkaufs-Turbo** und  
haben den auch im Griff?  
Als **Sales Manager**  
starten **Sie** in der  
**Pole Position!**

Zur Verstärkung des Vertriebsteams **ALPOLIC™** in Deutschland suchen wir eine/n

## **SALES MANAGER SÜDDEUTSCHLAND W/M/D**

**ALPOLIC™ – eine Marke der Mitsubishi Chemical Corporation – steht für hochwertige Aluminium-Verbundplatten für die komplette Bandbreite der Gebäudearchitektur, die auf mehr als 49 Jahre Know-how und Erfahrung in der Entwicklung und Herstellung zu- rückblicken kann. Seit 2014 sind wir Teil der Mitsubishi Polyester Film GmbH in Wiesbaden und immer an engagierten und guten Mitarbeitenden wie Ihnen interessiert!**

### **IHRE AUFGABEN:**

- Ausbau/Aufbau und Organisation des Vertriebsgebietes Süddeutschland
- Kompetente Betreuung der vorhandenen Kundenbeziehungen
- Stetiger Ausbau des Kundenstamms durch gezielte Akquise
- Aufbau von langfristigen Partnerschaften
- Verantwortung für den gesamten Verkaufsprozess
- Durchführung von Marktanalysen

- Unterstützung bei der strategischen und operativen Ausrichtung des Vertriebs
- Gestaltung und Durchführung der Preisverhandlungen
- Erstellung der Vertriebsplanung in enger Abstimmung mit der Produktionsplanung
- Teilnahme an Messen und konzeptionelle Erarbeitung regionaler Vertriebskonzepte
- Architektenberatung hinsichtlich Produkt Spezifizierung in Bau-Ausschreibungen

### **IHR PROFIL:**

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Bauingenieurwesen, Architektur oder vergleichbar
- Berufserfahrung in der Baustoffindustrie
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Teamplayer, Vollblutverkäufer und begeisterter Netzwerker
- Kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit mit verbindlichem, überzeugendem Auftreten
- Hohe Einsatzbereitschaft und eigenverantwortliches, ergebnisorientiertes Arbeiten

- Hohe Reisebereitschaft im Gebiet (mindestens 4 Tage pro Woche)
- Proaktive, selbständige und organisierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Begeisterungsfähigkeit für neue Ideen und Denkweisen

### **IHRE PERSPEKTIVE:**

- Eine interessante und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen mit anspruchsvollen Technologien.
- Eine attraktive Vergütung sowie anerkannt gute Sozialleistungen.
- Eine gezielte Einarbeitung sowie kontinuierliche Weiterbildung.
- Mobiles Arbeiten
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie sich bewerben möchten, nutzen Sie hierzu bitte unser Bewerberportal <https://bewerber.m-petfilm.de/?433>

Die Personalabteilung steht Ihnen vorab telefonisch unter 0611-962 5141 für Fragen zur Verfügung.