



Super bei **Sales**  
und **operativ** als  
**Manager?** Genau in  
dieser Kombi **starten Sie**  
bei uns **durch!**

Zur Verstärkung der Abteilung Sales für den Bereich ALPOLIC™ suchen wir eine/n

## **SALES MANAGER (INSIDE/OUTSIDE) EUROPA W/M/D**

an unserem Standort Wiesbaden

**ALPOLIC™ - eine Marke der Mitsubishi Chemical Corporation - steht für hochwertige Aluminium-Verbundplatten für die komplette Bandbreite der Gebäudearchitektur, die auf mehr als 49 Jahre Know-how und Erfahrung in der Entwicklung und Herstellung zurückblicken kann. Seit 2014 sind wir Teil der Mitsubishi Polyester Film GmbH in Wiesbaden und immer an engagierten und guten Mitarbeitenden wie Ihnen interessiert!**

### **IHRE AUFGABEN:**

Werden Sie Teil unseres Vertriebsteams. Im Innendienst und Außendienst sind Sie Ansprechpartner für die Kundenbetreuung im europäischen Ausland. Dabei halten Sie stetigen Kontakt mit unseren Stammkunden und verantworten das operative Tages-geschäft, zudem das Erstellen und aktive Nachfassen von Angeboten und Aufträgen, sowie die damit aktive Korrespondenz. Hier-bei arbeiten Sie eng mit dem Vertriebsau-ßendienst und dem Vertriebsleiter in Europa

zusammen. Akquise von Neukunden und der Qualifizierung von neuen Bauinformationen (Leads) sind wichtiger Bestandteil Ihrer Arbeit. Ebenso fallen die Termin- und Fristenkontrolle und die Einhaltung der Abwicklungs- und Genehmigungsprozesse in Ihren Zuständigkeitsbereich. Sie beraten Neu- und Bestandskunden telefonisch, per Videokonferenz oder vor Ort. Die persönliche Beratung unserer Kunden auf Fachmessen ist Teil Ihrer Arbeit. Regelmäßige Reisetätigkeit im europäischen Ausland ist verpflichtender Bestandteil Ihrer Arbeit. Wöchentliche Anwesenheit an unserem Standort in Wiesbaden ist erforderlich. Zeitlich definiertes mobiles Arbeiten ist nach Absprache möglich.

### **IHR PROFIL:**

Zum direkten Einstieg können Sie eine abgeschlossene Ausbildung zum Industriekaufmann, Baustoffkaufmann (w/m/d) oder vergleichbar vorweisen. Ihr sehr gutes kaufmännisches als auch technisches Verständnis, hilft Ihnen bei der Umsetzung Ihrer Tätigkeiten. Berufserfahrung in der Baustoffindustrie sind wünschenswert. Hohe Einsatzbereitschaft, eigenverantwortliches Arbeiten und teamfähig sind ein Muss. Proaktive, selbständige und organisierte Arbeitsweise. Einbringung neuer

Ideen und Denkweisen. Mithilfe Ihrer ausgeprägten sozialen Fähigkeiten sowie Ihres guten Verhandlungsgeschickes überzeugen Sie Ihre Ansprechpartner in hohem Maße. Sie beherrschen verhandlungssicher die deutsche und englische Sprache. Französischkenntnisse sind wünschenswert, aber nicht verpflichtend. Der Umgang mit MS Office Programmen, SAP und CRM bereitet Ihnen keine Schwierigkeiten.

### **IHRE PERSPEKTIVE:**

- Eine interessante und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen mit anspruchsvollen Technologien.
- Eine attraktive Vergütung sowie anerkannt gute Sozialleistungen
- Eine gezielte Einarbeitung sowie kontinuierliche Weiterbildung.

Wenn Sie sich bewerben möchten, nutzen Sie hierzu bitte unser Bewerberportal <https://bewerber.m-petfilm.de/?432>

Die Personalabteilung steht Ihnen vorab telefonisch unter 0611-962 5141 für Fragen zur Verfügung.